



PROGRAMA DE ATUALIZAÇÃO PROFISSIONAL



Curso

Negociação Estratégica

Data: 29 de outubro de 2013 (15h às 21h) **Local:** Auditório SEAC/PE e SINDESP/PE

Público-alvo: Executivos, representantes comerciais, gestores e profissionais que desejem aprimorar a capacidade de gerar resultados estratégicos através de ferramentas diferenciadas.

Objetivos: Desenvolver habilidades diferenciadas para negociação estratégica para possibilitar resultados diferenciados em quaisquer atividades, evitando conflitos e atuando positivamente.

Conteúdo programático: a) Os componentes essenciais da negociação: interação, relacionamento interpessoal, influência do caráter, definição dos objetivos; b) Definição dos perfis dos negociadores e compreensão do seu modus operandi; c) Desenvolvimento de argumentação situacional, considerando o perfil de cada negociador; d) Planejamento dos aspectos envolvidos em uma negociação e a busca do resultado esperado.



HORISON LOPES

Foi Gerente Comercial Nacional e Gerente de Recursos Humanos regional do Grupo Hebron Farmacêutica por mais de 25 anos, graduado em Engenharia Mecânica pela FSM/RJ, graduado em Recursos Humanos pela Faculdade Marista/PE, MBA em Gestão de Pessoas e Liderança pelo CEDEPE Business School, com experiência de mais de 30 anos na área de treinamento, é consultor empresarial e palestrante.

Inscrição: gratuita (associados) - R\$ 100,00 (não associados). Solicitar reserva de vaga e enviar ficha de inscrição por e-mail (seac@seac-pe.com.br e sindesp@sindesp-pe.com.br) de disponibilidade de vagas por parte do sindicato). **Ficha de inscrição:** anexa

Certificado: será emitido pela SAPIENS - Centro de Formação e Pesquisa

Informações: (81) 34214520 / 34235032

